

BeFine!

証券コード 6869

第45期

第2四半期株主通信

2011年4月1日～2011年9月30日



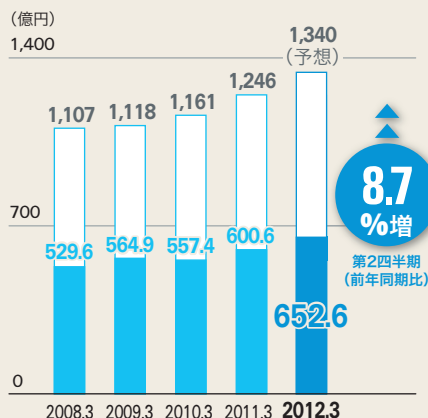
特集 | グローバル最前線

世界最大の市場・米州

詳細な財務情報は、シスメックスのIRウェブサイトをご覧ください。 www.sysmex.co.jp/ir/

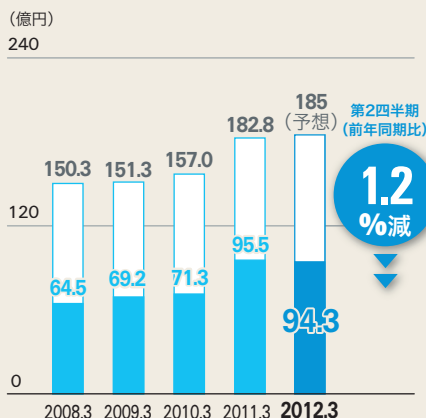
□ 通期 ■ 第2四半期累計

売上高



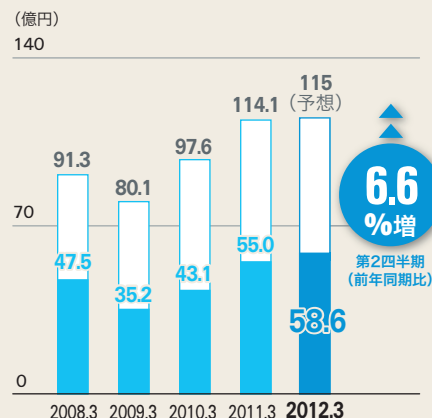
日本を含む全所在地で増収となり、昨年度に比べて52.0億円増の652.6億円となりました。

営業利益



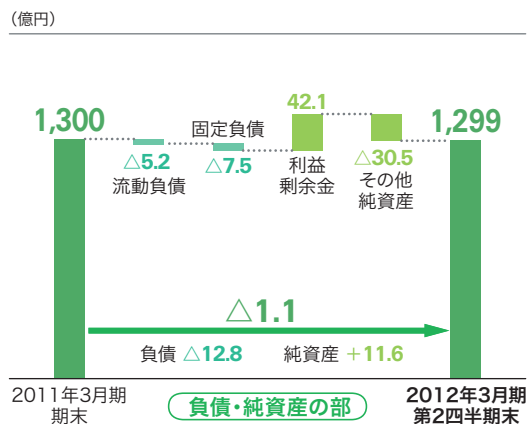
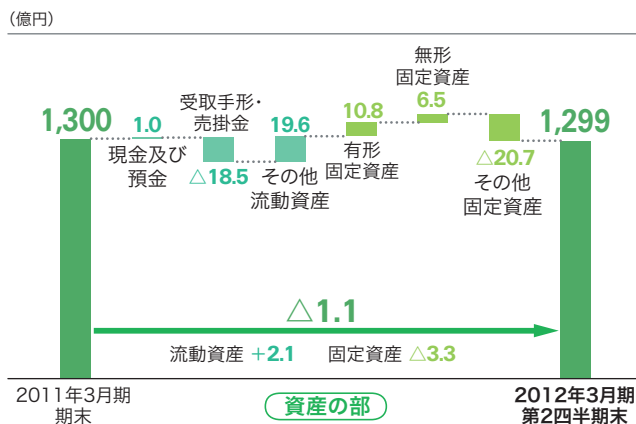
対米ドルでの大幅な円高による為替の影響などにより、昨年度に比べて1.1億円減の94.3億円となりました。

四半期(当期)純利益

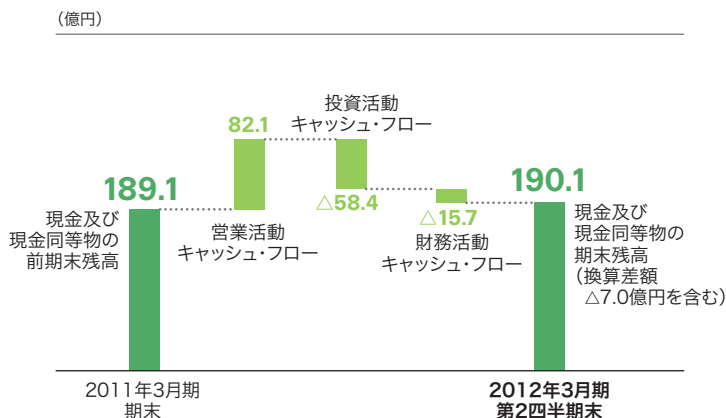


前年同期の資産除去債務の会計基準適用による特別損失が今期は減少し、昨年度に比べて3.6億円増の58.6億円となりました。

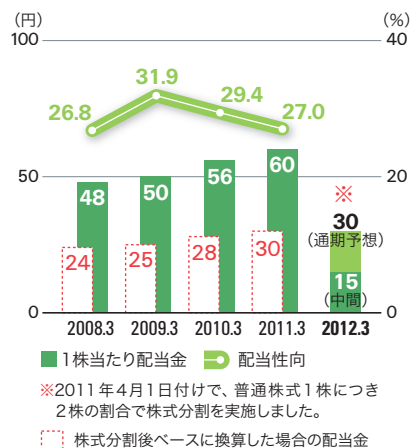
●貸借対照表の増減要因



●キャッシュ・フローの増減要因



●1株当たり配当金／配当性向



※本資料のうち、業績予想等に記載されている各数値は、現在入手可能な情報による判断および仮定に基づき算出しており、判断や仮定に内在する不確定性および今後の事業運営や内外の状況変化により、実際の業績等が予想数値と異なる可能性があります。

営業利益は円高の影響を受け前期より微減となりましたが、国内・海外ともにビジネスは順調に推移し、増収を達成しました。

第45期
第2四半期の
ポイント

- ポイント ① 大幅な円高にもかかわらず、国内・海外ともに増収
- ポイント ② 円高の影響により原価率が悪化するも、販売費及び一般管理費の抑制により営業利益は微減

株主の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、当社グループの2012年3月期 第2四半期の業績は、大幅な円高による為替の影響を受けながらも、国内・海外ともに増収を達成しました。売上高は日本を含む全所在地で増収となり、前年同期比8.7%増となりました。利益面につきましては、営業利益は同1.2%減、経常利益は同1.0%減、四半期純利益は同6.6%増となりました。なお、前年同期の為替レートを適用した場合、売上高は前年同期比12.1%増、営業利益は同16.6%増となります。

海外は、販売・サービス体制の強化やソリューション提案*を推進した結果、全ての所在地で増収を達成しました。特に中国における伸びが著しく、売上高は現地通貨ベースで前年同期比36.7%増となりました。このような海外事業の伸長により、当社グループの海外売上高比率は71.0%となりました。

日本国内においても、ソリューション提案を推進した結果、大型案件の受注が好調に推移し、売上高は前年同期比3.0%増となりました。

2012年3月期の連結業績予想につきましては、想定よりも大幅に円高で推移していることから、期初設定の想定為替レートを見直し、売上高および利益は前回予想を下回る見込みですが、前年同期比7.5%増、営業利益は同1.2%増を予想しています。

中間配当につきましては、1株につき15円とし、年間では30円を予定しています*。今後も継続的な安定配当を目指してまいります。

株主の皆様には、今後ともより一層のご支援を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

※2011年4月1日付で、普通株式1株につき2株の割合で株式分割を実施しました。

■2012年3月期通期業績予想 (億円)

	売上高	営業利益
2011年11月発表	1,340	185
2011年3月期実績	1,246	182

■2012年3月期想定為替レート (円)

	1USドル	1ユーロ
2011年11月発表	77.9	109.4
2011年3月期実績	85.7	113.1

代表取締役社長

家次恒

いえつく ひさし

【出身地】大阪【略歴】大学を卒業後、銀行に13年間勤務。その後、東亜医用電子株式会社（現シスメックス株式会社）に入社。1996年、代表取締役社長に就任。【趣味】読書、ゴルフ、スポーツ観戦【信条】「意あらば通ず」

【所在地別セグメント】

内部売上高：関係会社への輸出など
外部売上高：日本のほかに、韓国・台湾・アイデックス社向けなどの売上を含む。

《為替レート(期中平均)》 (円)

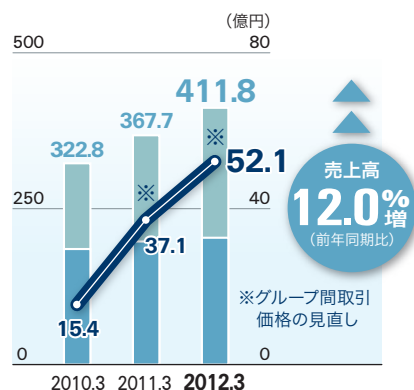
	2010年 3月期 第2四半期	2011年 3月期 第2四半期	2012年 3月期 第2四半期
1USDドル	95.5	89.0	79.8
1ユーロ	133.2	113.8	113.8

日本

- ① ソリューション提案*の推進により継続して大型案件を獲得し、売上が増加しました。
- ② 売上の増加に加え、グループ間取引価格の見直しなどにより大幅に増益となりました。



ソリューションセンター (神戸市)

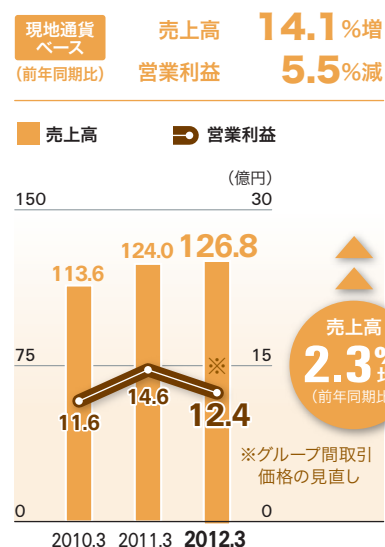


米州

- ① ヘマトロジー分野*が好調に推移し、増収となりました。経済の復調により中南米でも売上が増加しました。
- ② グループ間取引価格の見直しおよび大幅な円高の影響などにより、減益となりました。



多項目自動血球分析装置 XE-5000

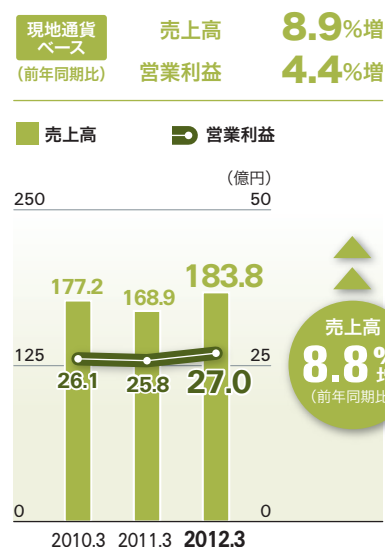


欧州

- ① 欧州経済減速の影響が一部あるものの、主要国を中心にヘマトロジー分野が好調に推移しました。
- ② 増収効果により、事業体制の強化に伴う販売費及び一般管理費の増加を補い、増益となりました。



シスメックス ヨーロッパ (ドイツ)

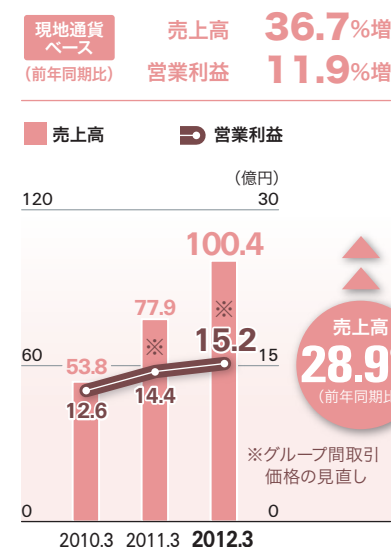


中国

- ① 医療需要の拡大により、主要分野で大幅な増収を継続しています。生化学分野では、新製品の導入などにより売上が好調に推移しました。
- ② グループ間取引価格の見直しおよび大幅な円高の影響により、営業利益は微増となりました。



全自動尿中有形成成分分析装置 UF-1000i

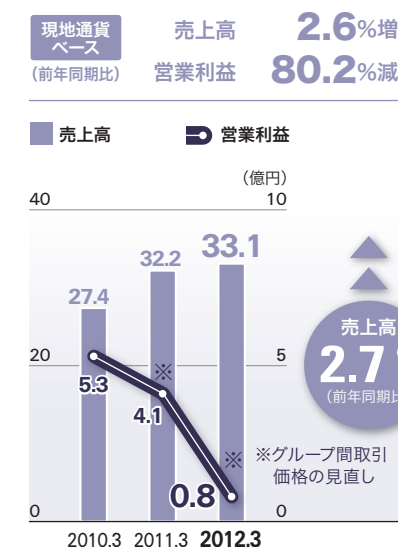


アジア・パシフィック

- ① インドを中心にヘマトロジー分野の売上が増加するも、インドネシア、オーストラリアでは減収となり売上は微増となりました。
- ② グループ間取引価格の見直しなどによる原価率の悪化などにより、営業利益は減少しました。



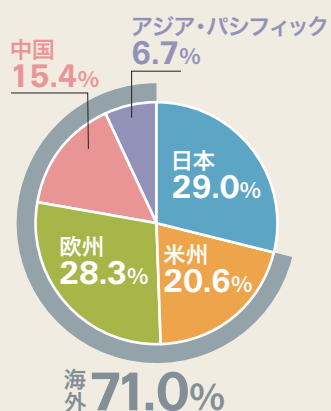
シスメックス アジア パシフィック (シンガポール)



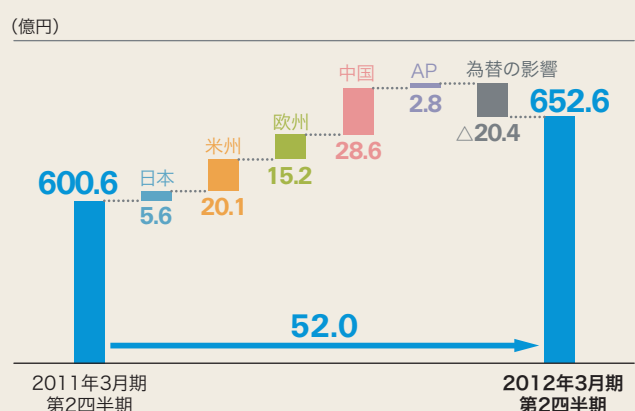
(注) 日本から韓国・台湾への直接販売は、日本の外部売上高に含む。

【地域別セグメント】

●売上高構成比



●売上高の増減要因



血液凝固検査*分野の新モデル
「全自動血液凝固測定装置 CS-5100」発売!

近年、心筋梗塞や脳梗塞などの「血栓性疾患*」が増加し、血栓傾向や治療の経過観察のための検査が増加しています。この血液凝固検査分野の市場はグローバルに拡大しており、特に経済成長とともに医療環境が整いつつある中国や新興国の伸長率が大きく、今後も成長が期待できる市場です。

シスメックスは、1995年に米国のシー

メンス社 (当時デイドインターナショナル社) と販売提携契約を締結し、両社によるグローバルな販売活動によって、血液凝固検査分野でグローバルシェアNo.1の地位を有しています。

検査の効率化に寄与すべく、今後も研究開発を進めるとともに、グローバルネットワークを活かして血液凝固検査分野でのシェア拡大を目指してまいります。



全自動血液凝固測定装置 CS-5100

処理能力を高めるだけでなく、機能の充実や新たな測定項目の追加により、検査業務のさらなる効率化を図りました。



世界最大の市場・米州

シスメックスの成長を牽引している海外地域をご紹介します「グローバル最前線」。

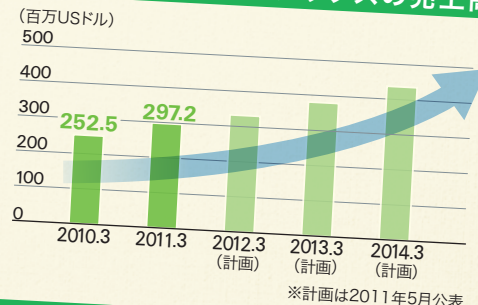
第3回は、現地通貨ベースにおいて前年同期比で二桁成長を遂げている

米州をご紹介します。米国やカナダだけでなく、ブラジルやメキシコなど

中南米までをカバーする米州。この世界最大の市場において、

シスメックスは市場シェア1位に向けて邁進しています。

米州地域におけるシスメックスの売上高



米国の医療を取りまく環境

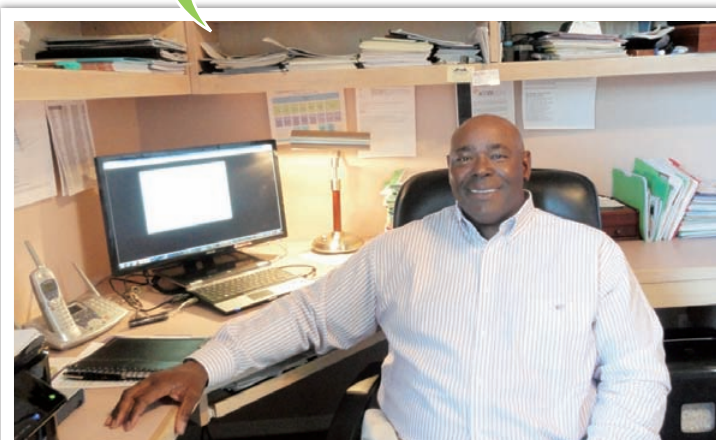
医療全体の効率化・検査需要拡大への対応

お客様
(病院などの医療機関)

IHN*への加入などにより、医療や検査の質の向上を図ると同時に効率化も推進

シスメックスの
ソリューション提案*

アリゾナ州にある自宅でネットワークなどを活用して仕事を行っています。



ポイント1 米国の国土は日本の約25倍、なのに拠点は1カ所だけ!?

日本には20カ所の営業拠点がありますが、日本の約25倍という広大な国土をもつ米国の拠点はシカゴの1カ所のみ。実は広範囲の医療機関に製品やサービス&サポートをお届けするため、従業員の約6割近くはそれぞれの担当する地域に住み、SOHO*のスタイルで活動しています。

現地従業員

ある一日の予定

5:30 起床
7:00 上司との電話会議
8:00 顧客への提案資料作成
9:30 アリゾナ州内の顧客訪問
13:00 顧客へのプレゼンテーション
15:30 翌日アリゾナ州外の顧客訪問のため出張

現地従業員の声

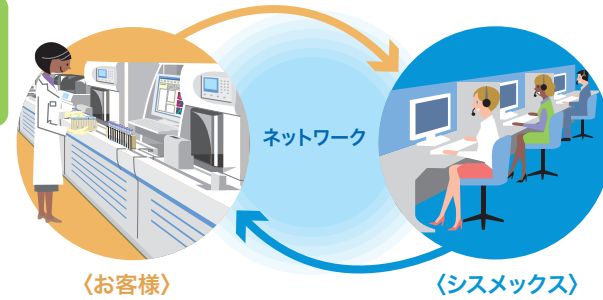
シスメックス アメリカ
Corporate Account Executive
ウェンデル テータム
Wendell Tatum

ポイント2 ネットワークを通じて常にお客様をサポート

お客様により安心してご利用いただくため、ITによるネットワークを通じてお客様の検査機器とシスメックスのコンピュータをつなぎ、遠隔地のお客様に対してもサービス&サポートをお届けする仕組みを構築しています。これにより、お客様の機器の状態を監視してトラブルを事前に予知したり、検査に必要な試薬の量を自動で把握し、供給することが可能です。

医師の診断支援につながる情報提供のサポートを行っています。

インターネット上での学術セミナー



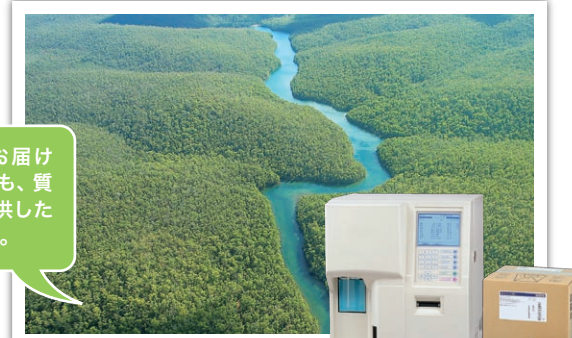
ポイント3 検査に必要不可欠な試薬。アマゾン奥地にはヘリでお届け!

検査のたびに必要になる試薬を安定的にお届けするため、米国はシカゴで、ブラジルはクリチバでそれぞれ試薬の現地生産を行っています。アマゾンの奥地にあり、アクセスが困難な病院にはヘリコプターを使って試薬を輸送しています。

アマゾン奥地への輸送にはヘリが使われているのね!

シスメックス ブラジル

シスメックスはお届けが困難な場所でも、質の高い検査を提供したいと考えています。



多項目自動血球計数装置 KX-21

医療先進国・米国において、シスメックスは高い評価を得ています。

米州地域についてお話すうえで、まず着目すべきなのは米州最大の市場・米国でしょう。米国は世界最高水準の医療先進国ですが、一方で、増大する医療費の削減という課題も抱えています。このため、病院やクリニックなどの医療機関は、医療の質を落とすことなく、医療全体の効率化を図る必要に迫られています。

そこで、IHN*と呼ばれるグループに加入し、検査などの共通業務を集約することで、病院経営の効率化を進める例が増えています。IHNのような医療ネットワークの拡大は、地域住民にとっても多様で総合的な医療を

受けられるというメリットがあります。

シスメックスはこのIHNはもちろん、各医療機関に合わせた提案を行うことで売上を伸ばしています。医療機関の多様なニーズを満たすソリューション提案*により、米国の調査機関による顧客満足度調査でも、当社の製品、サービスは他社と比べて高い評価を獲得しています。

市場の成長が続く中南米でも当社の製品・サービスが認められています。

成長市場である中南米にも期待を寄せています。中南米の総人口は約5.5億人とアジア、アフリカに次いで多く、米国(約3億人)にも勝ります。この中南米でも、シスメ

ックスの高品質な製品やサービス&サポートが認められており、例えばブラジルでは国内最大規模の検査センターに製品を導入することができました。経済成長とともに医療水準が向上している中南米では、検査の需要が急速に高まっています。

米州地域においてシスメックスのヘマトロジー分野*のシェアは現在2位であり、着実にシェアを伸ばしています。また、今後のシェア拡大も大いに期待されます。米州市場における事業展開をさらに推進し、グローバルでのヘマトロジー分野No.1の地位をより強固なものにしてまいります。

米州地域の戦略について私が解説します!

シスメックス アメリカ
President & CEO
ジョン カーショウ

John Kershaw

2003年に直販体制へ切り替え、販売・サービス&サポート体制を構築してきた結果、米国最大規模の検査センターから受注を獲得するなど、着実にシェアを伸ばし続けています。

*SOHO(ソーホー):事務所などを離れ、ネットワークなどを利用して仕事をするスタイルのこと。

*IHN:複数の医療機関により形成される米国の総合医療事業体。広域の医療圏で地域住民に必要な医療の提供を目的としており、現在では主要な医療機関の約7割が所属しています。

*ソリューション提案:製品やサービス&サポートなどを組み合わせた提案によってお客様のニーズにお応えすること。

*ヘマトロジー分野:血液中の赤血球や白血球などの数や種類、大きさを分析することにより、精密な検査が必要かどうかを判断するための検体検査分野。

2011 年度「グッドデザイン金賞」を受賞

シスメックスの新たなデザインコンセプト「サイレントデザイン®」を適用した臨床検査システムとそのデザインへの取り組みが、「グッドデザイン金賞（経済産業大臣賞）」を受賞しました。「サイレントデザイン®」は、ユーザーである臨床検査技師の方の負担軽減を目的に、使いやすさの向上を重視しており、このようなデザインの考え方と、それを適用した製品群の造形表現を高く評価いただきました。



【受賞した製品（一例）】
多項目自動血球分析装置
XNシリーズ（XN-9000）

アニュアルレポートの 世界二大コンテストでダブル受賞

当社の「アニュアルレポート2010（英語版）」が、MerComm社（米国）主催の第25回International ARC Awards〈ヘルスケア・テクノロジー部門〉でゴールド賞を、さらにLACP社（米国）主催の2010Vision Awards〈ヘルスケア（機器）部門〉でシルバー賞を受賞しました。



第25回International
ARC Awardsの授賞式の様子



アニュアルレポート2010（英語版）（左）。
IRウェブサイトでは、最新の2011年版
（英語版）も公開中です（右）。

「個人株主様会社見学会」を開催

10月14日、当社初の「個人株主様会社見学会」を開催しました。当日は多数の株主様に、当社の研究開発拠点であるテクノパークをご見学いただきました。参加された株主様からは「社長や役員の方々と直接話をすることができて良かった」「社員間の融和を図る施設の工夫が面白い」などのご感想をいただきました。

全国から多数のご応募を頂戴し、誠にありがとうございました。

※応募者多数のため、抽選とさせていただきます。



見学の様子

「第1回神戸マラソン」に特別協賛

11月20日、「感謝と友情」をテーマに開催された「第1回神戸マラソン」に特別協賛しました。当日は、約23,000名のランナーが当社のゼッケンをつけて神戸の街を駆け抜けました。当社からは約200名の従業員がボランティアとして参加し、給水ポイントなどでランナーをサポートしました。



当日の様子



表紙について…

【サンフランシスコ（米国）】

1977年に北米駐在員事務所を開設した、シスメックスにおける米国進出の出発点です。

会社概要

（2011年9月30日現在）

■商号	シスメックス株式会社 SYSMEX CORPORATION
■設立年月日	1968年2月20日
■資本金	91億2,845万円

■格付け	A（R&I: 格付投資情報センター）
■従業員数	4,495名（連結）1,770名（単独）
■主な事業内容	臨床検査機器、検査用試薬ならびに関連ソフトウェアなどの開発・製造・販売・輸出入

株主メモ

■事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
■定時株主総会	6月
■基準日	定時株主総会 3月31日 期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日

その他必要がある場合は、あらかじめ公告いたします。

■公告方法

当会社の公告方法は、電子公告とします。

ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行います。

電子公告掲載ホームページアドレス www.sysmex.co.jp/ir/

■上場証券取引所	東京証券取引所市場第1部 大阪証券取引所市場第1部
■証券コード	6869
■単元株式数	100株
■株主名簿管理人・特別口座の口座管理機関	〒100-8212 東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 三菱UFJ信託銀行株式会社
■同連絡先（郵便物送付先・電話照会先）	〒541-0044 大阪市中央区伏見町三丁目6番3号 三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部 電話 0120-094-777（通話料無料）

お知らせ

1. 株券電子化に伴い、株主様の住所変更、買取請求その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関（証券会社等）で承ることになっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人（三菱UFJ信託銀行）ではお取り扱いできませんのでご注意ください。2. 特別口座に記録された株式に関する各種手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座の口座管理機関（三菱UFJ信託銀行）にお問合せください。なお、三菱UFJ信託銀行全国各支店にてお取り扱いいたします。3. 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本支店でお支払いいたします。