

BeFine!

第43期 第1四半期株主通信

証券コード 6869

2009年4月1日～2009年6月30日



特集

著しい成長を続ける 新興エリアの事業展開

シスメックス ヨーロッパのある
ドイツ・ハンブルクのアルスター湖

厳しい経済情勢が続くなか、中期経営計画の達成に向け 計画通りの順調なスタートとなりました。

為替の影響を受けるも、 現地通貨ベースでは堅調を維持

株主の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

当社は新企業理念「Sysmex Way」のもと、多様なステークホルダーの皆様との絆を大切に、社会からのより厚い信頼とさらなる飛躍を目指し、健康で豊かな社会づくりに貢献したいと考えています。

さて、当社グループの2010年3月期 第1四半期の業績は、円高による為替の影響を受け、前年同期と比べ減収減益となりました。しかしながら、海外における各国現地通貨ベースでは、おおむね順調に推移しています。なかでも好調な中国の売上高は、前年同期比13%の伸びとなり、特に血球計数検査分野において、上位機種を中心に売上が大幅に伸長しています。国内市場は依然として厳しい環境が続く減収となりましたが、継続したソリューション提案の推進により血球計数検査分野が伸長しました。結果、グループ全体における海外売上高比率は72.9%となりました。

前年同期の為替レートを適用した場合、連結売上高は前年同期比7.2%増、営業利益は同41.2%増となります。現時点での2010年3月期通期の連結業績見通しに修正はありません。

当社は今後も皆様の期待を超える価値をご提供できるよう努めてまいります。株主の皆様には、今後ともより一層のご支援を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。



代表取締役社長

家次恒

いえずく ひさし

【出身地】大阪【略歴】大学を卒業後、銀行に13年間勤務。その後、東亜医用電子株式会社（現シスメックス株式会社）に入社。1996年、代表取締役社長に就任。【趣味】読書、ゴルフ、スポーツ観戦【信条】「意あらば通ず」



※本資料のうち、業績予想等に記載されている各数値は、現在入手可能な情報による判断および仮定に基づき算出しており、判断や仮定に内在する不確実性および今後の事業運営や内外の状況変化により、実際の業績等が予想数値と異なる可能性があります。

売上高(第1四半期) ■ 営業利益(第1四半期) ●

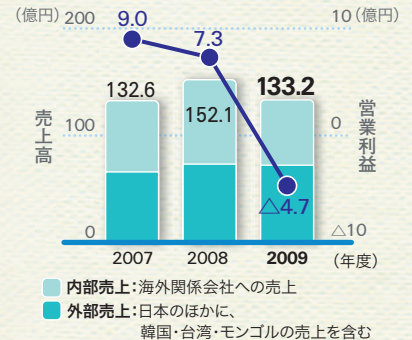
日本

厳しい市場環境のなか
 血球計数検査分野*は順調に推移

- 新型インフルエンザの流行により、POC分野(簡易検査用キット)の売上が増加しました。
- 円高の影響などにより、グループ関係会社への輸出(内部売上)が減少し、営業利益は減益となりました。



簡易検査用キット
 ポクテム インフルエンザ



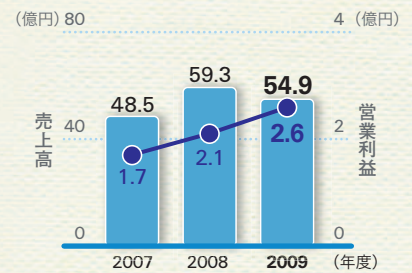
米州

米国における血球計数検査分野が
 好調に推移し、営業利益が増加

- 米国では血球計数検査分野でのシェア拡大に伴い、サービス&サポートの売上が大幅に増加しました。
- メキシコ・カナダにおいて、新型インフルエンザの影響(予算の一時停止など)により売上が減少しました。



世界最大級の検体検査展示会
 (2009年7月シカゴ)



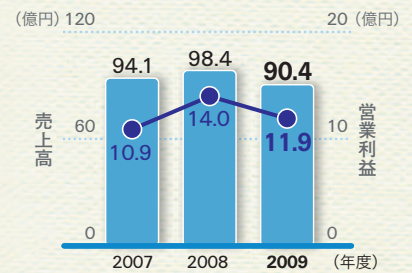
欧州

現地通貨ベースでは増収増益ながら
 円高の影響により減収減益

- フランスにおける直販化、中東では現地法人による代理店のサポート強化により、売上が増加しました。
- 4月より直販化を開始したベネルクス*が売上に貢献しました。



多項目自動血球分析装置 XE-5000



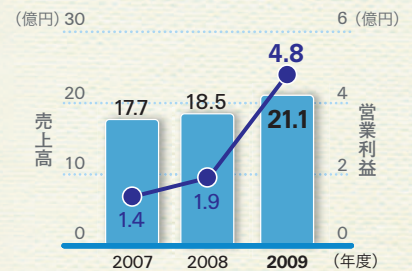
中国

売上高、営業利益ともに
 前年同期比二桁の伸長を達成

- 血球計数検査分野の上位機種および、血液凝固検査分野を中心に売上が大幅に増加しました。
- 試薬の売上構成比の増加により、営業利益率が大幅に改善しました。



全自動血液凝固測定装置 CA-500シリーズ



アジア・パシフィック

東南アジアにおいて
 血球計数検査分野が好調に推移

- フィリピンの最大手病院に血液分析システム製品を導入しました。
- マレーシアでの政府系入札案件が一部延期になるなど、厳しい市場環境の影響を受けました。



シスメックス アジア・パシフィック



*血球計数検査分野(ヘマトロジー分野):血液中の赤血球や白血球などの数や種類、大きさを測定することにより、精密な検査が必要かどうかを判断するための検体検査分野。

*ベネルクス:ベルギー、オランダ、ルクセンブルクを指します。

著しい成長を続ける 新興エリアの事業展開

経済成長が著しい新興エリアで高まる医療ニーズ。
いち早く進出し拡充してきたグローバルネットワークを活かして
総合サプライヤーとしての活動を強化しています。

世界中で拡大傾向にあるヘルスケア市場。「治療から
予防へ」と医療の役割が拡大する先進国はもちろん、
人口増加・経済成長に伴い医療インフラの整備が進む
新興エリアにおいても、検査への需要は高まっています。

シスメックスは、先進国だけではなく、BRICs*や
VISTA*など今後市場の拡大が期待される新興エリアに
おいても、すでに拠点の整備を進め、ヘマトロジー分野を
中心に地域特性に応じた製品やサービス&サポートを
お届けしています。今後はそのネットワークを、血液凝固
検査や免疫検査、生化学検査など、ノンヘマトロジー分野*
での事業展開に活用し、検体検査領域の総合サプ
ライヤーとして成長を加速させていきます。

中東

- 中東湾岸エリアにおける販売・サービス体制を強化するため、2008年、ドバイ(UAE)に現地法人を設立しました。
- サウジアラビア、エジプト、トルコ、イラン、イスラエルなどを含む、近隣14カ国への事業展開も積極的に推進していきます。



シスメックス ミドルイースト

東欧・ロシア

- 東欧エリアにおける販売・サービス体制を拡充するため、ポーランド、スロバキア、ハンガリー、チェコに現地法人を設立し、事業展開してきました。
- ロシアでは、2005年に駐在員事務所を設立し、代理店とともに、製品およびソリューションの提供を推進しています。



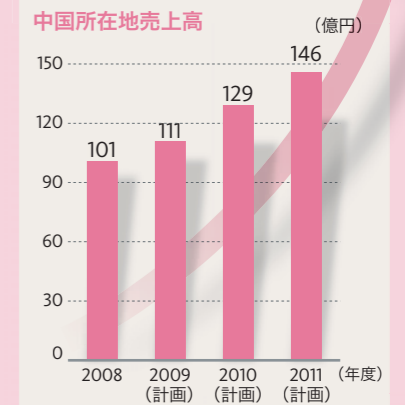
シスメックス チェコ

中国

- 医療環境の整備が急速に進む中国では、検体検査市場で年に二桁の成長が続いています。
- 上海、浙江、北京、山東、西安、成都、広州、瀋陽の8カ所に拠点を設けており、約120社の代理店と連携しながら、広大な中国全土をカバーする販売・サービスネットワークを形成しています。
- 充実した販売・サービス体制と品揃えにより、中国における総合サプライヤー No.1を目指しています。



シスメックス上海



中南米

- ブラジルに販売および試薬の生産拠点を保有し、ブラジル、アルゼンチン、コロンビア、メキシコなどをカバーしています。
- 2005年には試薬生産能力を増強し、今後期待される需要増加への対応を図りました。



シスメックス ブラジル

- 販売・サービス&サポート
- ▲ 製造
- 開発
- ◆ 物流

アフリカ

- 2006年、南アフリカ共和国にアフリカ大陸 第2の拠点となるシスメックス サウスアフリカを設立し、代理店とともにアフリカ東南エリアにおけるサービス&サポート体制の強化を進めています。
- アフリカ全土で深刻化しているエイズに関する対策医療への貢献も図っています。



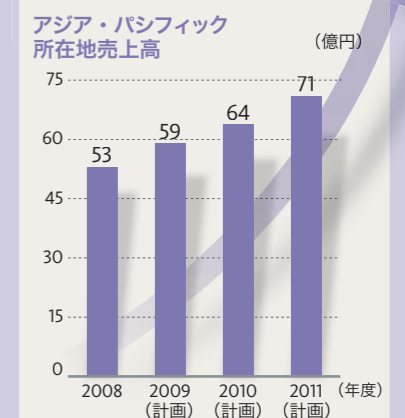
シスメックス サウスアフリカ

アジア・パシフィック

- シンガポール、インド、マレーシア、タイ、インドネシア、台湾、ニュージーランドに営業拠点を設け、多様なニーズに合わせた販売・サービス体制の充実を進めています。
- BRICsの一角を占めるインドでは、2006年に試薬生産拠点を設立しました。



インドの試薬生産工場



*BRICs (ブリックス)：経済発展が著しいブラジル、ロシア、インド、中国。
*VISTA (ヴィスタ)：BRICsに続くグループとされるベトナム、インドネシア、南アフリカ共和国、トルコ、アルゼンチン。
*ノンヘマトロジー分野：血液凝固検査、免疫検査、尿検査、生化学検査などのヘマトロジー分野以外の検体検査分野。

シスメックス Q&A

難しいと思われがちなシスメックスの事業内容について、皆様の疑問や質問に、わかりやすくお答えします。

シスメックスの収益性は
どうですか？

いろいろ
知りたい投資家
キュウジ
Q児さん

シスメックスのビジネスモデル

- ▼ 検査機器を販売した後も、検査が行われるたびに専用の試薬が必要になります。
- ▼ 検査機器のサービス&サポートでも長期的に安定した収益を確保しています。

安定的に収益をあげる
仕組みがあるんです！

シスメックスの
ことならおまかせ！
エイコ
A子さん

安定的に成長を続けているシスメックス。
その秘密は、強固なビジネスモデルにあります。

Q児さん 前回、「シスメックスの事業は景気に影響されにくい」という話を聞きましたが、それにしても、この不況のなか、どのように収益をあげているんですか？

A子さん 安定した売上をあげる仕組みがシスメックスにはあるんです。それは、プリンターとインクの関係に似ています。

Q児さん プリンターとインク？

A子さん プリンターを購入した後、印刷を続ければ新しいインクの購入が必要になりますよね？ 同じように、シスメックスの検査機器は購入していただいた後も、検査のたびに専用試薬が必要になります。

Q児さん つまり、機器をお届けしておしまい、ではなく、試薬も購入していただけるわけですね。

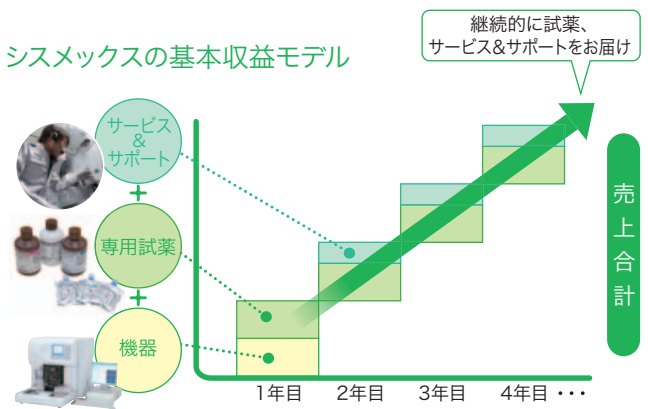
A子さん そのとおりです！さらに、お客様が安心してお使いいただけるよう、検査機器に欠かせないサービス&サポートも行っています。

Q児さん なるほど！ちなみに試薬とサービス&サポートは、売上全体のどれくらいを占めているんでしょう？

A子さん グループ売上高全体の約60%以上です。売上の半分以上が機器以外の売上なんですよ。

Q児さん それは高い割合ですね！だからこそ安定的な成長を遂げられるんですね。シスメックスのビジネスモデルがよくわかりました。

シスメックスの基本収益モデル



技術・製品

5月・免疫検査分野の 試薬ラインナップを拡充

全自動免疫測定装置 HISCL-2000i を2007年に発売し、B型・C型肝炎やHIVなどの感染症用検査試薬や、パセドウ病の甲状腺疾患の検査試薬などのラインナップを拡充しています。



全自動免疫測定装置
HISCL-2000i

TOPICS トピックス

経営

5月・グループ中期経営計画を策定

その他

4月・企業内託児所
「シスメックスキッズパーク」開設

6月・神戸大学医学部 寄附講座延長を
決定

Europe (欧州)

海外売上高比率が7割に迫るシスメックスの海外の活動状況をお伝えする当コーナー。今回は、海外進出の出発点であり、直販化の起点にもなったヨーロッパから現地統括拠点の責任者がレポートします。



シスメックス ヨーロッパ



SYSMEX EUROPE GMBH
President & CEO
マイケル シューファー
Michael Schaefer

先進国・新興国ともに 欧州の検体検査市場は拡大傾向に

ロシア、中東、アフリカまで広範囲をカバーする欧州エリアでは、国や地域によって医療環境が異なるため、お客様のニーズは多様です。高齢化が進む先進国では、オーダーメイド医療の実現に向けた新たな診断・治療の需要が増加しています。一方、新興国では、経済発展とともに医療基盤が整備されつつあり、まずは、基本的な検査結果を正確にお届けすることが求められています。世界的不況の波は欧州でも軽視できませんが、長期的に、検体検査の需要は伸び続けていると言えるでしょう。



営業、サービス&サポートメンバーによるディスカッション

成長の要は、先進国でのシェア拡大と 新興国での販売・サービス体制の強化

各エリアの特性に基づき、販売・サービス体制の整備を進めてきた結果、近年はフランス・スペインや新興国を中心に売上が増加し、順調に推移しています。先進国では、直接販売によるソリューション提案がお客様より高い評価を得ており、これをさらなるシェア拡大につなげていきたいと考えています。まだまだ成長余地のある新興国では、販売・サービス体制の強化による売上拡大を目指しています。

欧州エリアでのNo.1のポジションをより強固にするため、これからも積極的な活動を展開していきます。



チェコにショールーム兼お客様研修センターを開設(2009年7月)

会社概要

(2009年6月30日現在)

- | | | | |
|--------|--|----------|---|
| ●商号 | シスメックス株式会社
SYSMEX CORPORATION
(1998年10月1日東亜医用電子株式会社から商号変更) | ●格付け | A (R&I:格付投資情報センター) |
| ●設立年月日 | 1968年2月20日 | ●従業員数 | 1,520名
<small>※上記の従業員数には関係会社への出向者187名および嘱託、パートタイマー255名は含んでおりません。</small> |
| ●資本金 | 86億9,616万円 | ●主な事業の内容 | 臨床検査機器、検査用試薬、粒子分析機器
ならびに関連ソフトウェアなどの
開発・製造・販売・輸出入 |

株主メモ

- | | | | |
|---|-------------------|----------|--|
| ●事業年度 | 毎年4月1日から翌年3月31日まで | ●上場証券取引所 | 東京証券取引所市場第1部
大阪証券取引所市場第1部 |
| ●定時株主総会 | 6月 | ●証券コード | 6869 |
| ●基準日 | | ●単元株式数 | 100株 |
| 定時株主総会 | 3月31日 | ●株式事務 | |
| 期末配当金 | 3月31日 | 株主名簿管理人 | 〒100-8212 東京都千代田区丸の内一丁目4番5号 |
| 中間配当金 | 9月30日 | 特別口座の | 三菱UFJ信託銀行株式会社 |
| その他必要がある場合は、あらかじめ公告いたします。 | | 口座管理機関 | |
| ●公告方法 | | 同連絡先 | 〒530-0004 大阪市北区堂島浜一丁目1番5号 |
| 当社の公告方法は、電子公告とします。 | | | 三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部 |
| ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行います。 | | (郵便物送付先) | 〒530-0004 大阪市北区堂島浜一丁目1番5号 |
| 電子公告掲載ホームページアドレス www.sysmex.co.jp/ir/ | | 電話照会先 | 三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部
電話 0120-094-777 (通話料無料) |

夏ばて

「暑いから夏ばてになっても仕方がない」と、あきらめてはいませんか？
けれどその仕組みを理解すれば、夏ばては防ぐことができます。
しっかり予防して、残暑を元気に乗り切りましょう。

「暑さ」だけでなく「冷房」も夏ばての原因に

夏の厳しい暑さに身体が対応しきれなくなって起こる「夏ばて」。特に近年は、暑さからくる不調だけでなく、冷房の効いた室内と屋外との温度差に身体がうまく対処できないことが大きな原因となっています。混乱した身体が自律神経失調状態となって、だるい、食欲がない、ぐっすり眠れないなどの症状が引き起こされるのです。



予防には28℃の室温とビタミンBを

夏ばて予防のポイントは、室温管理とバランスの良い食事です。5℃以上の温度差があると、身体の温度調節機能はうまく働きません。冷房温度は省エネの面からも、28℃が適温とされています。食事は、少量でも良質のたんぱく質、ビタミン、ミネラルをとることが大切です。特に糖質の代謝を助けるビタミンBの不足を補いましょう。

豚肉や豆類に多く含まれるビタミンB。サプリメントでも補給できます。



こんなところにシスメックス

適切なサプリメント選びにも役立つ健康情報を提供 —健康管理支援サービス※「タッチで続ける健康日誌」—

「タッチで続ける健康日誌」はドラッグストアや総合スーパーのヘルスケアコーナーなどに設置された健康管理支援サービスです。4種類の簡単な測定と、日々の生活習慣についての質問に画面をタッチして答えていくだけで、健康情報をレポートしてくれます。この結果を薬剤師さんに見せると、ビタミン・ミネラルなどの摂取に関するアドバイスが得られます。



※本サービスで提供される内容は、病気を診断するものではありません。健康状態に不安がある場合は医師の診察を受けてください。

IR カレンダー

2009.8—2009.11

2009年

8月4日

●2010年3月期 第1四半期決算発表

8月中旬

●第43期 第1四半期株主通信『Be Fine!』発送

9月10日～9月30日

●単元未満株式買い増し手続き停止期間

※証券保管振替機構をご利用の場合、証券会社によって期間が異なる場合がございますので、お取引の証券会社にお問い合わせください。

9月24日

●シスメックス株式会社権利付株式最終売買日

※9月25日～9月30日に当社株をご購入されても、2009年9月末における配当の権利は得られません。

9月30日

●2010年3月期 第2四半期末

11月初旬

●第2四半期決算発表